



## SOYEZ À L'ÉCOUTE DES AVIS DE VOS CLIENTS

TOURISME LOIRET VOUS ACCOMPAGNE DANS LA MAÎTRISE DE VOTRE E-RÉPUTATION.

**L'e-réputation, c'est votre réputation numérique, votre image sur internet.** Elle est constituée des articles, des avis et de toute information vous concernant sur le web.

A l'heure où 30% des internautes reconnaissent renoncer à leur achat s'ils trouvent une majorité d'avis clients négatifs sur un établissement, **la maîtrise de l'e-réputation est un enjeu majeur pour les acteurs du tourisme et notre destination.** La gestion de son e-réputation est fastidieuse et chronophage.

**Aujourd'hui, Tourisme Loiret vous propose d'accéder gratuitement à Fairguest**, un outil qui observe en temps réel plus de 20 plateformes d'avis dans le monde (Google, Facebook, TripAdvisor, Booking...) et qui **vous fera gagner un temps précieux.**

Vous pourrez ainsi, dans un seul tableau de bord, suivre l'ensemble des avis déposés par les clients sur votre établissement. **Ce baromètre vous permettra de connaître et adapter votre positionnement, suivre la satisfaction de vos clients et l'évolution de vos notes.**



- ✓ **Surveillez & Vérifiez**
- ✓ **Centralisez**
- ✓ **Gagnez du temps**

Pour toute information complémentaire sur ce nouvel outil, contactez l'ADRT du Loiret au 02.38.78.04.04 ou [laurent.serain@tourismeloiret.com](mailto:laurent.serain@tourismeloiret.com)

Tableau de bord | Tous les avis | Évolutions | Opinions | Satisfaction | Comparer | Préférences

### TABLEAU DE BORD

#### Notes FairGuest

**Excellent** 9,6

Note FairGuest calculée sur 65 avis collectés sur les 12 derniers mois

**Note de première page**

9,7/10

-0,68%

Note moyenne des avis collectés sur la première page des sites d'avis

Voir l'évolution

**Sur les 30 derniers jours**

9,5/10

+0,04%

5 nouveaux avis

Voir les avis

#### Taux de satisfaction des vacanciers

##### Analyse sémantique des avis de votre établissement

Taux de satisfaction des vacanciers calculé par FairGuest sur 102 expressions extraites des avis déposés sur votre établissement sur les 12 derniers mois

#### Avis négatifs

Rechercher

Période: du 26 mars 2017 au 24 mars 2018

Collecté par: B (510), zoover (72), G+ (39), Expedia (15), Hotels.com (7), f, yelp, m

**Samedi 24 mars 2018**

Postif  
Excellent  
Confort, accueil, petit déjeuner

**Négatif**  
La chambre juste à côté de la réception

**Hôtel charmant**  
Mercredi 21 mars 2018  
Excellent  
Accueil agréable, hôtel charmant en plein Centre ville, surclassement à l'arrivée. Chambre premium vraiment sympathique et petit déjeuner (sucré) au top. Accès tramway à proximité. Je vous le recommande

719 avis

Antoine (8,8/10)

mirreyaert (8/10)

#### Comparer

Notes et moyennes	PÉRIODE A 26 févr. 2017 - 26 mars 2017	PÉRIODE B 26 févr. 2018 - 26 mars 2018	ÉVOLUTION
Nombre d'avis déposés sur la période	48 avis	37 avis	-22,9%
Moyenne sur la période	8,9/10	9/10	+1,2%
Écart entre la moyenne sur la période et la moyenne globale	0,3 points	0,5 points	+66,7%

#### Opinions

##### Ce que l'on dit le plus de mal

- centre ville (14 occurrences)
- bon accueil (33 occurrences)
- Petit déjeuner copieux (33 occurrences)
- bon rapport qualité prix (30 occurrences)
- chambre spacieuse (18 occurrences)
- accueil chaleureux (15 occurrences)
- bon rapport qualité (14 occurrences)
- Chambre confortable (14 occurrences)
- bonne literie (13 occurrences)
- plein centre (13 occurrences)
- bon petit déjeuner (12 occurrences)
- parking public (11 occurrences)
- plein centre ville (11 occurrences)
- centre historique (10 occurrences)
- personnel agréable (10 occurrences)
- Petit bémol (10 occurrences)
- bon hôtel (9 occurrences)
- bonne adresse (9 occurrences)
- Chambre propre (9 occurrences)
- Excellent accueil (9 occurrences)
- personnel accueillant (9 occurrences)
- petit déjeuner servi (9 occurrences)

##### Ce qui me différencie

Mercredi 2 mars 2016 (9,2/10)  
Postif  
Excellent  
Le calme en centre ville. La salle de bain. Le petit déjeuner

Samedi 27 février 2016 (9,6/10)  
Postif  
Excellent  
La gentillesse de la réceptionniste, le petit déjeuner servi en chambre à la demande avec une grande ponctualité. Concernant le rapport qualité-prix, il est fluctuant au gré des réservations et des périodes. Celui-ci était excellent. La proximité avec le tramway est surtout avec le tram, ce qui est très appréciable à Orléans.

Lundi 13 février 2017 (10/10)  
Négatif  
Je ne sais pas...

Accès au détail des rubriques en option

	Sites d'avis clients collectés par Fairguest	Conditions d'inscription
	<b>Booking</b> - <a href="https://www.booking.com">https://www.booking.com</a> Se référencer : <a href="https://join.booking.com">https://join.booking.com</a> <a href="https://www.tendancehotellerie.fr/articles-breves/publireportages/6826-article/comment-calculer-le-cout-reel-de-chaque-canal-de-vente-de-votre-hotel">https://www.tendancehotellerie.fr/articles-breves/publireportages/6826-article/comment-calculer-le-cout-reel-de-chaque-canal-de-vente-de-votre-hotel</a>	20 %
	<b>Google MyBusiness</b> Se référencer : <a href="https://www.google.fr/intl/fr/business/">https://www.google.fr/intl/fr/business/</a>	Gratuit
	<b>Pages Jaunes</b> - <a href="https://www.pagesjaunes.fr">https://www.pagesjaunes.fr</a> Se référencer : <a href="https://boutique.pagesjaunes.fr/">https://boutique.pagesjaunes.fr/</a>	Gratuit - 26 € H.T/mois
	<b>Tripadvisor</b> - <a href="https://www.tripadvisor.fr/">https://www.tripadvisor.fr/</a> Se référencer : <a href="https://www.tripadvisor.fr/GetListedNew">https://www.tripadvisor.fr/GetListedNew</a> Gérer son établissement : <a href="https://www.tripadvisor.fr/Owners">https://www.tripadvisor.fr/Owners</a> Les bonnes pratiques : <a href="https://www.tripadvisor.fr/TripAdvisorInsights">https://www.tripadvisor.fr/TripAdvisorInsights</a> Répondre aux avis : <a href="https://www.tripadvisor.fr/TripAdvisorInsights/w805">https://www.tripadvisor.fr/TripAdvisorInsights/w805</a>	Tripadvisor Gratuit - Business à partir de 599 H.T / an
<b>Remarque</b> : vous devez être titulaire d'un compte TripAdvisor pour vous connecter et gérer votre établissement avec l'Espace Propriétaire. Si vous n'en avez pas, rendez-vous d'abord sur <a href="http://www.tripadvisor.fr">www.tripadvisor.fr</a> et cliquez sur « S'inscrire » en haut à droite pour créer un compte.		
	<b>Hôtels.com</b> - <a href="https://fr.hotels.com">https://fr.hotels.com</a> Se référencer : <a href="https://join.expediapartnercentral.com">https://join.expediapartnercentral.com</a>	18 - 22 %
	<b>Yelp</b> - <a href="https://www.yelp.fr">https://www.yelp.fr</a> Se référencer : <a href="https://biz.yelp.fr/">https://biz.yelp.fr/</a>	Gratuit
	<b>Zoover</b> - <a href="http://www.zoover.fr">http://www.zoover.fr</a> Se référencer : <a href="http://business.zoover.com/fr/">http://business.zoover.com/fr/</a> <a href="http://business.zoover.com/wp-content/uploads/2017/11/Zoover-Manual-2017-FR.pdf">http://business.zoover.com/wp-content/uploads/2017/11/Zoover-Manual-2017-FR.pdf</a>	Gratuit Options Pack premium & ZooverAdShop à partir de 150€
	<b>Logis</b> - <a href="https://www.logishotels.com/hotel/centre/loiret/">https://www.logishotels.com/hotel/centre/loiret/</a> Se référencer : <a href="https://rejoignezlogis.com">https://rejoignezlogis.com</a>	Commissions de 2 à 8% selon opérations (hors Chèques cadeaux & Soirée étape)
	<b>Michelin</b> - <a href="https://www.viamichelin.fr">https://www.viamichelin.fr</a>	Sélection Michelin
	<b>Facebook</b> - <a href="https://www.facebook.com">https://www.facebook.com</a> Se référencer : Créer une page depuis le menu supérieur droit	Gratuit
	<b>Expédia</b> - <a href="https://www.expedia.fr/">https://www.expedia.fr/</a> Se référencer : <a href="https://join.expediapartnercentral.com">https://join.expediapartnercentral.com</a>	24 – 34 %

## Quelques conseils

L'**e-réputation** est composée par l'image (subjective) que renvoie à un internaute l'ensemble des contenus qui lui sont accessibles en ligne vous concernant. Ceux-ci peuvent être créés par les internautes ou par vous, sur différentes sources : sites web, blogs, forums, réseaux et médias sociaux, sites d'avis de consommateurs... Elle passe donc par des prescripteurs, qui vont donner un avis positif ou négatif.

### **1 – Faites un diagnostic de votre présence sur internet**

- Recherchez les pages sur lesquelles vous êtes présents,
- Est-ce que l'on parle beaucoup ou peu de vous ? de manière positive, négative ou neutre ?
- Répétez ce diagnostic régulièrement (6 ou 12 mois) et observez les différences.

### **2- Toute information vous concernant aura de l'influence sur votre image.**

- Les rubriques de votre site internet sont-elles clairement identifiées ?
- Est-il possible de réserver en ligne ?
- Les internautes ont-ils la possibilité de voir les avis des autres clients ?

### **3 – L'importance des avis clients dans la gestion de son e-réputation**

- Que vous le vouliez ou non, les internautes peuvent déposer des avis qui auront une influence sur la perception que vos clients potentiels auront de vous.
- Prenez en compte tous les avis, positifs ou négatifs. Ils sont le baromètre de votre activité.
- Ne remettez pas la gestion des avis à plus tard. Gérer les avis fait partie de la gestion globale de votre activité. Un avis favorable pourra vous conforter dans vos choix, mais un avis négatif nécessitera probablement un ajustement de vos services, surtout si le thème abordé est récurrent.
- Internet augmente votre visibilité et vous expose davantage, sachez accepter les avis négatifs.

### **4 – Comment gérer les avis négatifs**

- Ne réagissez pas immédiatement, prenez le temps d'analyser la critique. Est-elle fondée ? comment faire évoluer une critique positivement ? Ne privilégiez pas une réponse hâtive ou sous la colère de peur de vous montrer discourtois envers l'auteur.
- Démontrez votre vigilance et votre capacité à apporter des réponses concrètes, donc votre capacité à prendre en compte les remarques. Il n'y a aucun mal à reconnaître une erreur ou un problème, le meilleur comportement pour prendre soin de son e-réputation est d'être transparent.
- Vos réponses doivent être constructives, si la critique est fondée, présentez vos excuses et montrez que vous avez compris la requête. Indiquez les mesures prises et invitez l'internaute à revenir pour constater les évolutions.
- La bonne gestion d'un commentaire négatif permet de soigner votre image, de démontrer votre capacité à trouver une réponse adaptée à la situation évoquée et convaincre vos clients potentiels qu'ils peuvent avoir confiance en votre qualité de service.

***Une E-réputation se construit avec le temps, elle se surveille, se travaille et se mesure.***

Pour toute information complémentaire sur ce nouvel outil, contactez  
l'ADRT du Loiret au 02.38.78.04.04 ou [laurent.serain@tourismeloiret.com](mailto:laurent.serain@tourismeloiret.com)