





WEBINAR SPECIAL CRISE N°1

# Communication et Réseaux sociaux COMMENT PRÉPARER AU MIEUX LA REPRISE

















**SESSION DE FORMATION #24AVRIL2020** 





# VOS INTERVENANTS





Benjamin Atlani

**Expert** 

**E-Tourisme** 





Matthieu Riviere

Expert Community Management





Julien Aubrat

Directeur Adjoint



Célia Berger Responsable du pôle Structuration



Cécile Cardon
Responsable du pôle
Distribution &
e-commercialisation



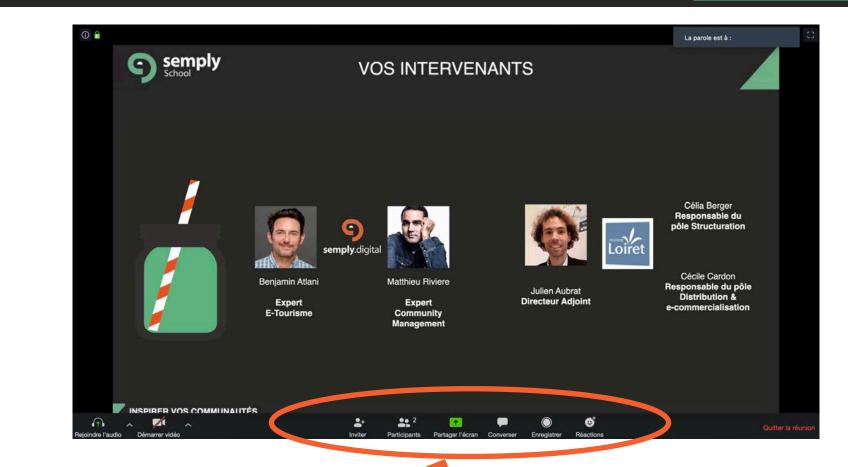
### LES REGLES DU WEBINAR

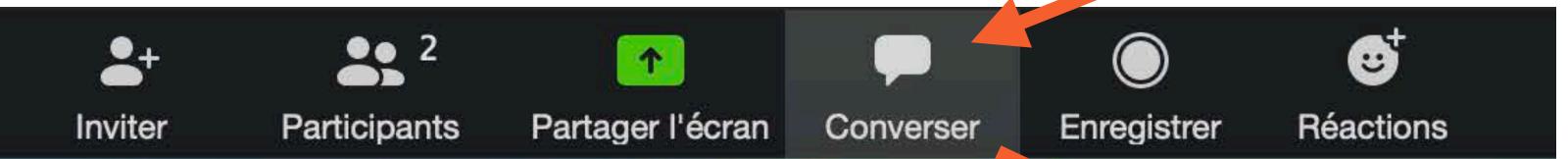
En 1er lieu : 25 à 30 minutes de présentation

Puis en fin de session : 10 à 15 minutes de questions réponses.

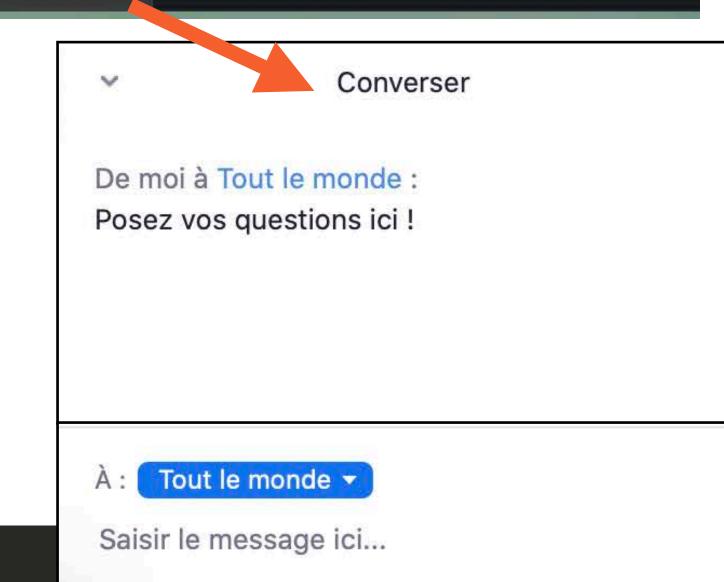
Pour poser vos questions :

- 1. Dans la barre menu en bas
- 2. Bouton Converser





- 3. Puis « A TOUT LE MONDE »
- 4. Ecrivez votre message



# LA PAROLE À...



# Julien AUBRAT DIRECTEUR ADJOINT





# WEBINAR SPÉCIAL CRISE N°1

# COMMENT PRÉPARER AU MIEUX LA REPRISE

- 1. COMMENT COMMUNIQUER SUR VOS RÉSEAUX SOCIAUX EN CE MOMENT?
- 2. COMMENT PRÉPARER LA REPRISE EN TERME DE COMMUNICATION ?
- 3. QUESTION/RÉPONSES







# 1. COMMENT COMMUNIQUER SUR VOS RÉSEAUX SOCIAUX EN CE MOMENT ?

Tour d'horizon des bonnes pratiques Recommandations

### 2 CAS DE FIGURE

# Vous avez une communauté

Fidélisation et engagement Partage de projets solidaires

# Vous n'avez pas de communauté

C'est le moment de la constituer Via les réseaux sociaux



Fidélisation et engagement

#### A FAIRE:

Création de sondages pour connaître l'avis / les envies de sa communauté

Partage des recettes les plus demandées sur Facebook

Création d'une typologie de post avec un hashtag dédié



#### **Points forts:**

- Sollicitation de la communauté
- Mise en valeur des compétences du restaurant (recette)
- Contenu fuel : plusieurs récurrences de prise de parole sur un même sujet.

The next addition to the #PretRecipeBook is Charlotte's nutty take on our Popcorn Bar. Swipe right for the recipe and share so f your own creations using #PretRecipeBook



#### **INGREDIENTS**

(makes 8 squares)

40g sugar

1½ thsp nut butter (peanut or almond work well) 1thsp honey, maple syrup or agave syrup 1tsp vanilla extract

1 thsp coconut oil (you could use butter if this is what you have)

A big pinch of salt

100g chopped nuts (I used almonds and pecans, but whatever you have!)

40g popcorn (pre-popped, or 40g of kernels, popped) 70g of dark chocolate

#### METHOD

- Grease and line a small baking dish with baking parchment.
- Put the sugar, honey and a splash of water in to a small saucepan and place on a medium heat.
   Stir constantly until the sugar has dissolved.
- Bring to the boil and stir continuously for 30 seconds.
- Remove from the heat and stir in the peanut butter, vanilla and coconut oil until smooth and fully incorporated.
- In a large bowl, mix together most of the nuts (saving some for the topping) and the popcorn.

#### METHOD (continued)

- Add the nut butter mixture and stir with a wooden spoon, until most of the popcom is coated.
- 7. Pour into your lined baking dish and and press down the mixture with the back of your spoon, making sure the surface is (a)
- 8. Melt your chocolate in Confictowave, or over a pan of simmering water, until smooth and glossy.
- Allow the popcom mixture to cool slightly before drizzling with the chocolate and sprinkling over the rest of the nuts.
- Allow the chocolate to set completely before cutting in to squares.



56 commentaires 28 partages





# Fidélisation et engagement



Message visant à divertir, occuper et instruire la communauté pendant le confinement.

En rapport avec les spécificités du preneur de parole (cuisine, destination, lieu...)

#### **Points forts:**

- Fait participer la communauté
- Continue à marquer sa présence, de façon positive
- idées originales et en corrélation avec le métier.











STORAGE.NET-FS.COM

La Bussière

Virtual Tour

# Fidélisation et engagement



#### A FAIRE:

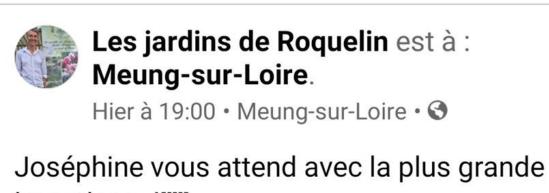
Message positif et plein d'espoir (appel au soutien sous-entendu)

Faire rêver sa communauté avec une très belle photo

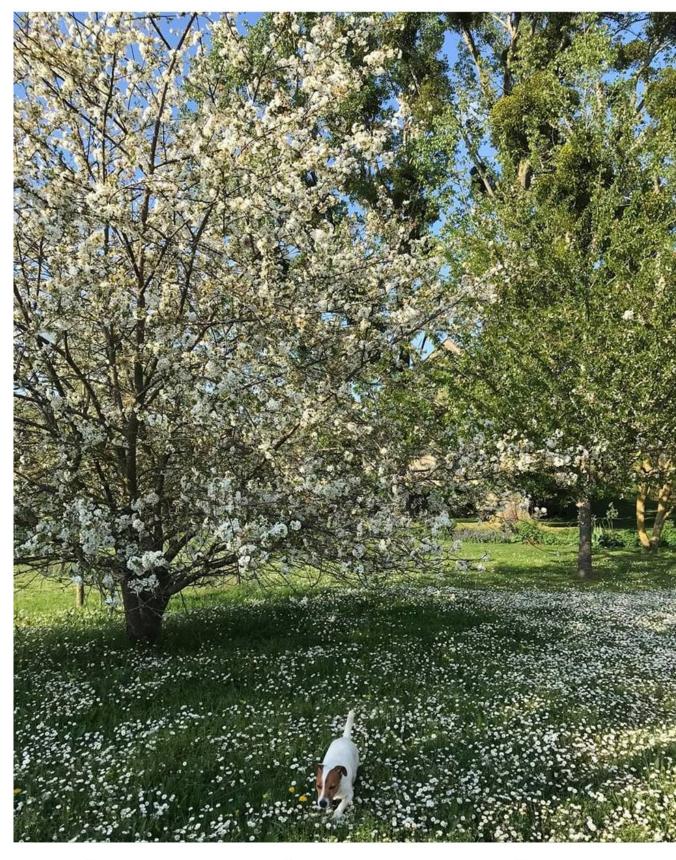
#### **Points forts:**

- Sollicitation de la communauté pour publier du beau contenu
- Montre qu'il ne baisse pas les bras
- Très belle photo, inspirante et engageante





impatience! OBJ











# Fidélisation et engagement

Musée du Théâtre Forain

17 avril, 19:10 · 🕟



Il y a un mois jour pour jour, le Musée du Théâtre Forain fermait ses portes au





#TakeCare #SeaYouSoon #CampingVillageSimuni



photo! 🥰

## Recrutement - Création de communauté



#### A FAIRE:

Créer et animer ene page

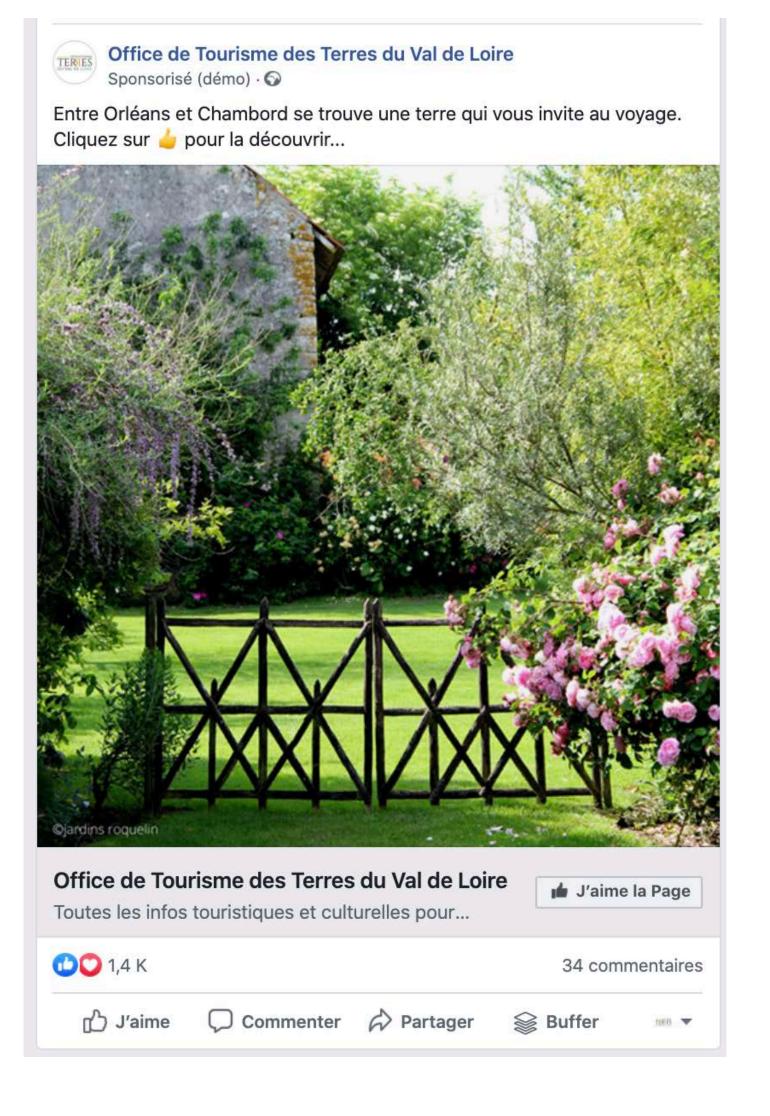
Inviter à aimer votre page (organique)

Faire de la publicité pour recruter (payant)



#### **Points forts:**

- Sollicitation de profils potentiellement intéressé (ciblage publicité)
- Forte utilisation des réseaux sociaux en cette période (audience élevée)
- Possibilité de vite accroître son audience (organique et payant)





### MAUVAISES PRATIQUES



message sans photo ou photo chargé de texte

Tonalité alarmiste et / ou plaintif

#### Points faible:

- Effraie
- Engage peu (voire pas du tout)
- Donne une mauvaise image



Yelloh Village Lac des 3 Vallées, es optimiste, à Yelloh Village Lac des 3 Vallées.

...

17 mars, 11:56 · Lectoure · 🚱

#### Bonjour à tous,

En ces temps difficiles nous sommes de tout coeur avec vous. Yelloh Village a mis en place plusieurs solutions pour répondre à vos nombreuses questions

https://www.yellohvillage.fr/pratiques/informations\_c oronavirus

Dans l'espoir que l'on puisse tous passer un excellent été, toute notre équipe s'est mobilisée pour se rendre disponible et répondre à toutes vos interrogations. Et n'oubliez pas les gestes simples, ils sont là pour sauver des vies!







#### CORONAVIRUS COVID-19

Suite aux mesures de confinement mises en place en réponse à la pandémie du coronavirus Covid19, notre organisation s'adapte.

- A compter de ce jour une permanence quotidienne par mail est assurée du lundi au vendredi, de 9h à midi
- La ligne téléphonique n'est plus accessible durant le confinement

#### Pour nous contacter : arinella@arinellabianca.com



#### CORONAVIRUS COVID-19

As a result of the containment measures put in place in response to the Covid19 coronavirus pandemic, our organization is adapting.

- Starting from this day a daily permanence by mail is guaranteed from Monday to Friday, from 9am to noon
- Phone line is no longer available during containment

Contact us : arinella@arinellabianca.com









48 J'aime

arinella\_bianca\_corsica\_ Info Covid19. #arinellabianca #corsica #corse #covid\_19

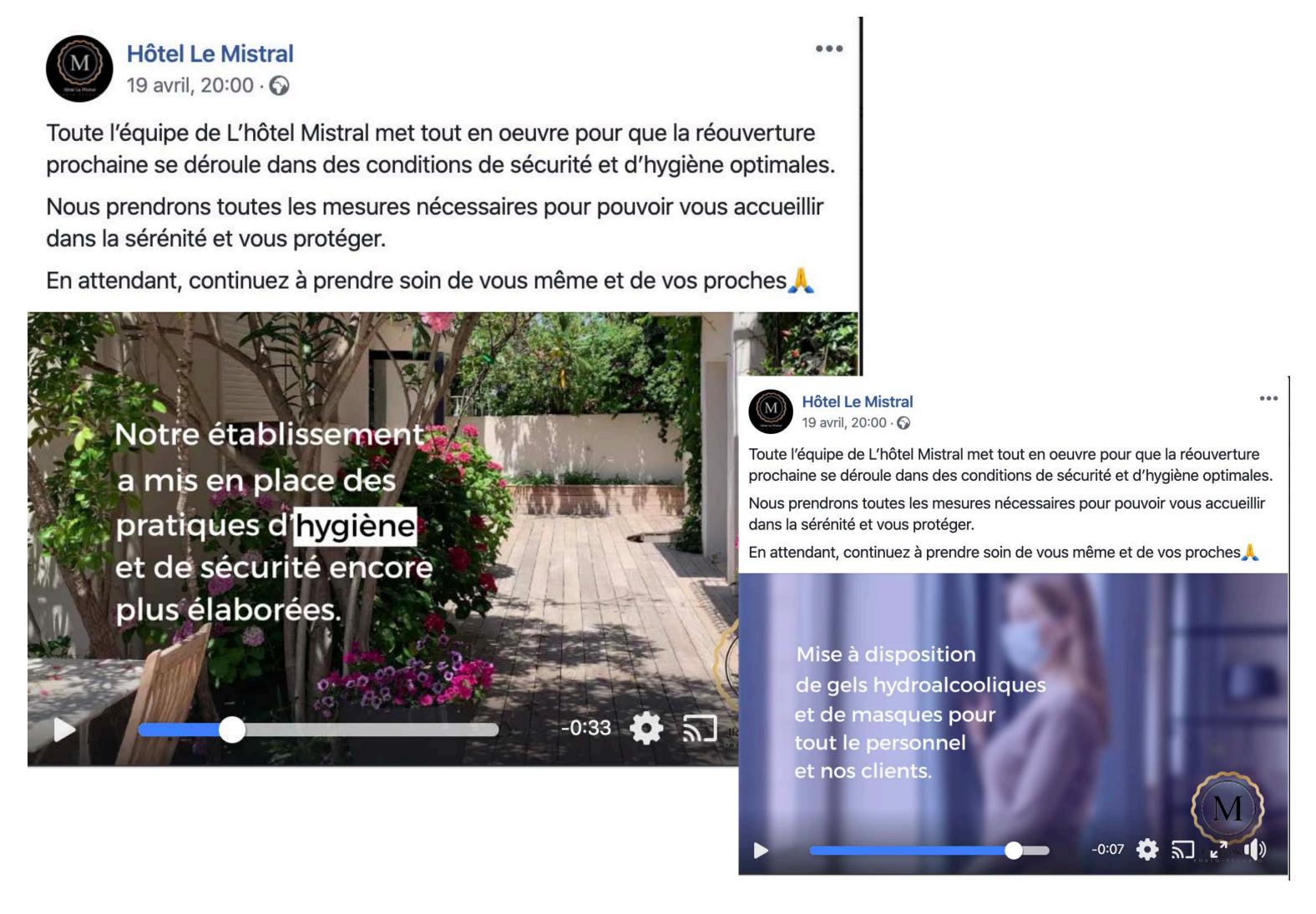


# BONNES PRATIQUES HYGIÈNE



#### **Points fort:**

- Reste zen et positif
- Apporte un renfort au dispositif déjà existant
- Rassure les clients sur ce qui existe et mis à disposition





### **A RETENIR**

> Continuez à montrer que vous êtes là !

Si vous participez à la solidarité par des actions : montrez-le!

> Divertissez votre communauté

Avec vos moyens et compétences... Mais restez cohérent avec votre métier

> Ne versez pas dans l'alarmisme, la plainte ou l'anxiété.

Restez positif!



# 2. COMMENT PRÉPARER LA REPRISE EN TERME DE COMMUNICATION ?

Perspectives

# Les tendances 2020 par



### > Année de la proximité géographique pour le Tourisme

En sortie de confinement, les français auront besoin de « s'évader » ; Mais l'ouverture des frontières reste incertaine... Tout comme l'envie de se risquer à l'aventure trop loin de chez soi.

Une étude menée en avril 2020 indique que 90% des personnes interrogées pensent rester dans l'Hexagone cet été... Mais seulement 40% pensent rester dans leur Région\*

### > Agoraphobie touristique ?

Nous pensons que les zones de forte affluence pourront être fuits par les touristes cette année... Les bains de foule ne seront probablement pas tendance en 2020.

### > Changement de mode de transport ?

Fuir la promiscuité implique potentiellement aussi moins (voire ne plus) utiliser trains et avions... Proximité de déplacement + Agoraphobie = Serait-ce le grand retour de la Voiture ?

# Tous ces indicateurs sont positifs pour le Loiret!

\* Source campings.com via l'Echo Touristique



## UN SENTIMENT NATIONAL QUI GRANDIT

#### Les initiatives solidaires se multiplient :

#### Des exemples :

- > #SAUVE TON COMMERCE, La plateforme d'aide aux commerçants (projet soutenu par l'Etat)
- > #SAUVE TON RESTO, La plateforme de soutien dédiée au CHR
- > MOUSQUETAIRES DU PATRIMOINE, initiative solidaire (crowdfunding à expliciter : https://

www.mousquetairedupatrimoine.fr/

#### > #VACANCESENFRANCE

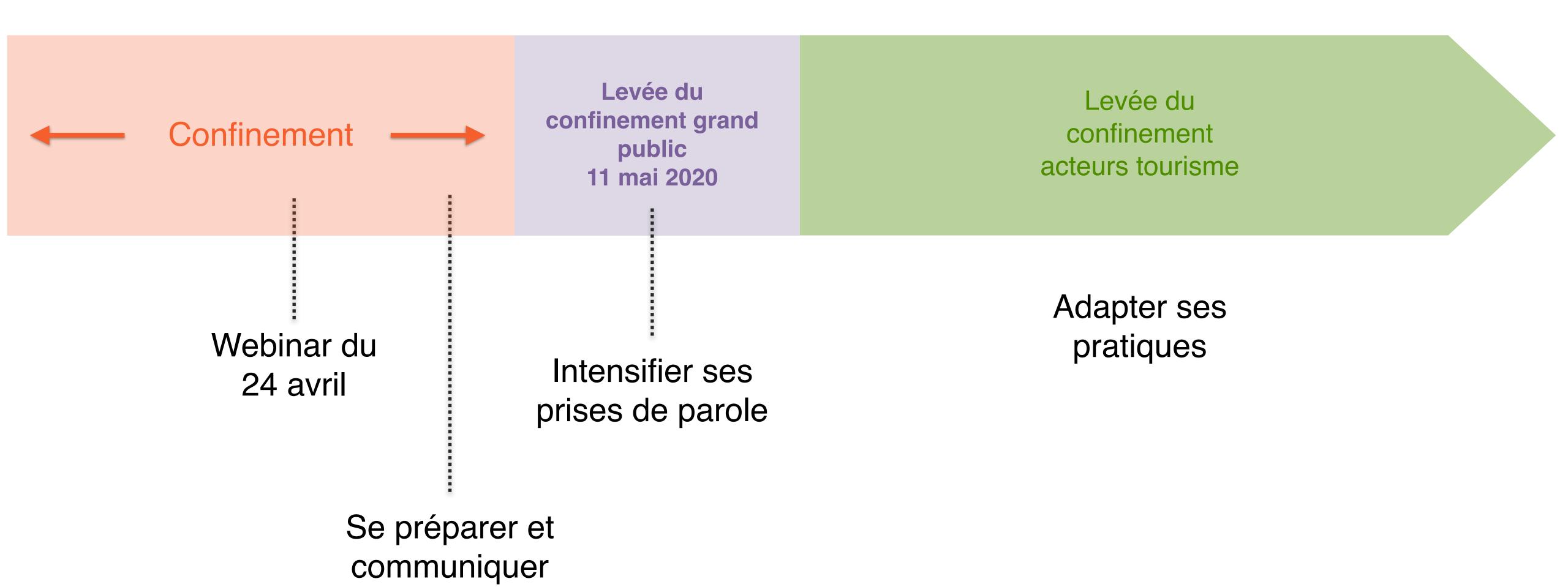


#### Sur tous les réseaux, ce message prend de l'ampleur!

#### Renforcé par :

- > La crainte de partir à l'étranger.
- > La honte de prendre l'avion qui s'intensifie.
- > La volonté d'aller prendre l'air pas loin mais dès la fin du confinement.

# LE MAÎTRE MOT : ANTICIPATION



# Se préparer ?

# Se tenir prêt à envoyer des messages avant la levée du confinement Les envoyer dès la levée!

### Par exemple : préparer des offres pour l'occasion et les mettre en avant via :

- > des publications sur vos réseaux sociaux
- > des emails à vos clients et prospects
- > des publicités ciblées sur les réseaux sociaux

MONTRER QUE VOUS ÊTES DÉJÀ PRÊT !!!

SIMPLIFIEZ LA VIE À VOS PROSPECTS
PRÉPARER DES OFFRES « CLÉ EN MAIN » ET ATTRACTIVES!

# Quelques exemples :

Publication sur les réseaux sociaux : publiez des photos de vos aménagements, nouveautés et/ou de votre activité avec des messages pour les mettre en avant :

- Notre gîte s'est refait une beauté 1... Pour mieux vous accueillir cet été >
- Nouvelle carte, nouveaux menus 🤍... Vous allez adorer 🥰 ! On a hâte de vous retrouver 😉
- Tout est prêt pour cet été... On vous attend avec impatience!

**Packages:** jouez solidaire => prenez contact avec les partenaires de votre territoire

- Séjour Soin : hébergement + soin massage ou autre
- Séjour Oenologie : hébergement + visite et dégustation
- Séjour Nature : hébergement + programme rando aux alentours

### LES SOLUTIONS SONT NOMBREUSES ET SIMPLEMENT LIMITÉE À VOTRE IMAGINATION

# 3 ELEMENTS À RETENIR

1) L'activité touristique va d'abord reprendre en France

2) Tout le monde va reprendre la parole dès la sortie de confinement : il est indispensable d'anticiper.

3) Simplifiez la vie à vos prospects





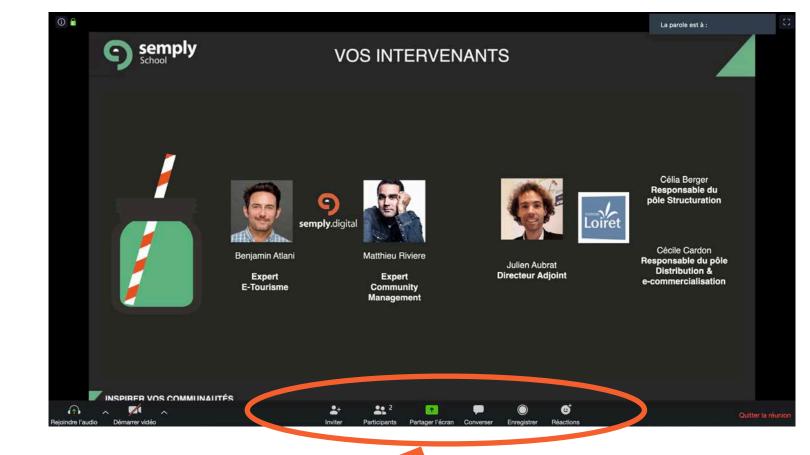
# Pour conclure en 3 points clés

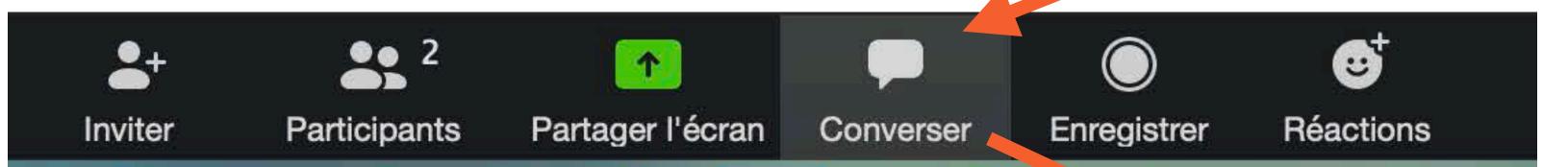
- 1) Montrer que vous êtes toujours là de façon positive
- 2) Préparez la sortie de confinement et soyez malin
- 3) Suivez notre prochain webinar : un atelier orienté ciblage client et utilisation de Facebook

# Session Questions / Réponses

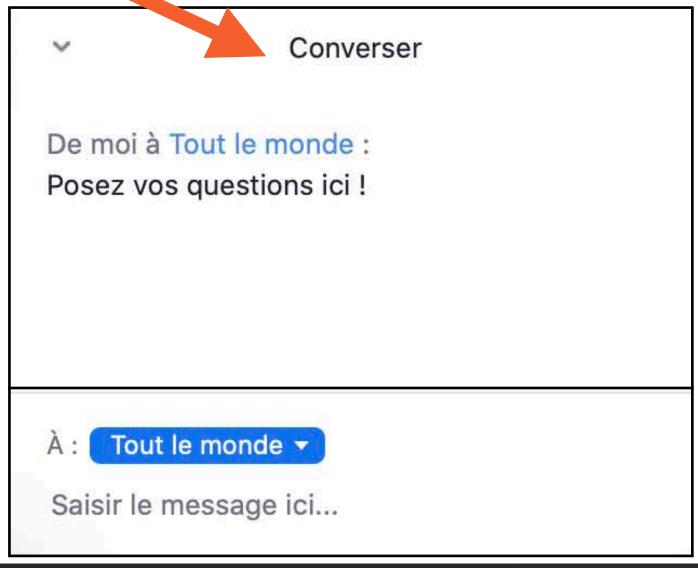
# Pour poser vos questions :

- 1. Dans la barre menu en bas
- 2. Bouton Converser





- 3. Puis « A TOUT LE MONDE »
- 4. Ecrivez votre message





# PROCHAIN WEBINAR LE 30 AVRIL À 10H QUELS SONT LES SUJETS DE COMMUNICATION QUI VOUS PRÉOCCUPENT ?

Vous allez recevoir :
Un questionnaire de satisfaction
avec recueil de vos sujets









#### FORMATION EN LIGNE SEMPLY.DIGITAL:

# RÉUSSIR SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX DANS LE SECTEUR DU TOURISME













24 AVRIL 2020